

“Nos ayudamos”

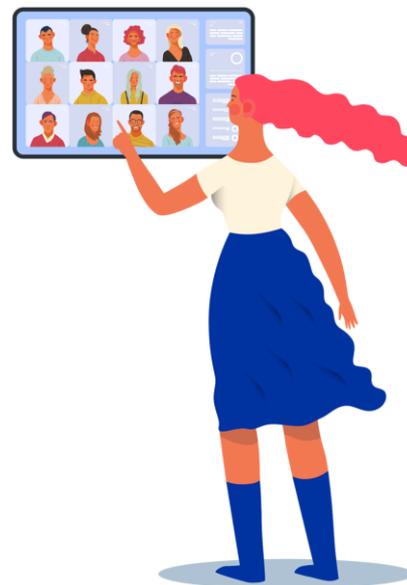
Programas de apadrinamiento a PyMEs



Hackatón
EL FUTURO CUENTA CON VOS

Índice

1. **Desafío:** *¿qué problemática resuelven, presente en el mundo post-pandemia?*
2. **Solución:** *¿cuál es su propuesta de solución?*
3. **Mercado:** *¿cuál es el mercado de su emprendimiento?*
4. **Impacto:** *¿cuál es el impacto social y/o ambiental medible que genera el emprendimiento?*
5. **Aliados potenciales:** *¿quiénes pueden ser sus aliados?*
6. **Valor diferencial:** *¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios?*
7. **Proyección temporal:** *¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada?*
8. **Financiamiento:** *¿cuáles son sus posibles fuentes de financiamiento?*
9. **Equipo:** *¿quiénes están detrás del proyecto?*
10. **Capacidades:** *¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?*

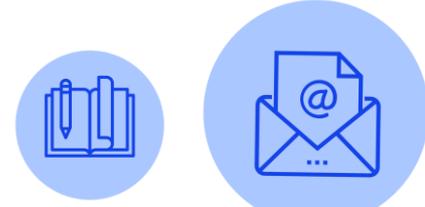


Desafío

Muchas pequeñas y medianas empresas, como así emprendedores, se encuentran en problemas y se ven amenazados por las pérdidas económicas y de capital que han sido ocasionadas por la pandemia mundial. Esto ocasiona que las mismas puedan desaparecer.



Solución



Generar una plataforma en la que las PyMes y los emprendedores puedan dar a conocer caules son sus negocios y empresas, y que grandes empresas o grandes grupos de inversores puedan “apadrinarlas” aportando con fondos para poder sobrellevar esta problemática.

Generando así un bienestar y una conexión entre grandes empresas, inversores y PyMes. Fomentando el apoyo de la industria nacional y el crecimiento, y que las mismas no caigan en manos de capitales extranjeros o del estado.

Teniendo en cuenta que el primero objetivo de una PyMe actualmente es solucionar el tema económico / financiero, algunas de las ayudas proporcionadas por las grandes empresas podrían ser:

- Hacerse cargo de “x” sueldos de empleados durante “x” cantidad de meses.
- Hacerse cargo del pago de “x” servicios.
- Hacerse cargo de los seguros.
- Compra de “x” cantidad de producto mensual para ser retirado o donado posteriormente, etc.

Mercado

El mercado de este emprendimiento son las PyMes y emprendedores que se encuentran en una situación de riesgo, vulnerabilidad económica o de capital, para poder seguir subsistiendo y llevar a cabo sus negocios.



Impacto



El impacto social que genera es evitar que las PyMes y emprendedores cierren sus negocios, generando así desempleo, pérdida de la cadena de pagos, debilitando la economía nacional. Por otro lado se espera que las empresas continúen en manos de los argentinos y que las mismas no sean adquiridas por agentes externos que no compartan los mismos ideales.

Además del claro beneficio para las PyMes, esta situación podría generar distintas acciones de propaganda, tanto por parte de la empresa apadrinante a través de sus acciones en medios de comunicación masivos, como de la Pymes, a través de sus páginas web y sus redes sociales, creando un caudal de comunicación de fuentes confiables y honestamente agradecidas, generando genuina empatía y posterior posicionamiento.

Aliados

Nuestros aliados serian las grandes empresas y los grupos inversores, que deseen ayudar al crecimiento de la economia nacional, evitando las perdidas de todas estas empresas.

Por otro lado los departamentos de emprendedores de las universidades, como tambien todas las PyMes que hayan recibido financiamiento privado para poder subsistir.



Valor diferencial



Nuestra solución es especial ya que la idea de la misma es que se pueda generar un vinculo de apoyo entre las Grandes empresas, los inversores nacionales para con las PyMes y los pequeños emprendedores.

Esto aportaria mucho valor a la economia ya que estas empresas vulnerables dejarian de depender de financiaciones del estado las cuales son muy “volatiles”, por otro lado tambien dejaria de lado a los bancos que cuentan con muchas restricciones para poder adquirir lineas de credito.

Proyección temporal

Creemos que el tiempo necesario de implementación no es demasiado ni lo debería ser ya que la solución que necesitan estas empresas es de manera inmediata, por otro lado no se necesita de una gran infraestructura para poder generar esta conexión entre las diferentes empresas.

Por lo que proponemos que la velocidad de implementaciones no debería ser mayor a 6 meses.



Financiamiento



El modo de financiamiento de nuestra plataforma vendria por parte de las “conexiones” que se hagan entre empresas que necesiten de financiamiento y empresas financieras. Se les cobrara una prima de la misma que podra ser parto del financiamiento o parte del futuro retorno de la empresa financiada.

Estas ayudas deberán ser pasibles de un claro seguimiento, sin posibilidad de redireccionamiento de fondos o posibilidad de malversación, ya sea real o que genere esa fantasía en el público.

Equipo

Ing. Franco Cornacchiulo

Ing. Matías Mariño

Jóvenes profesionales.



Capacidades



La capacidad que tiene nuestro equipo es la de generar la idea del Proyecto.

Contamos con que una vez dada a conocer la idea, se genere un movimiento de solidaridad y empatía entre grupos empresarios y PyMEs.

Desde nuestro lugar, podemos difundir lo más posible la idea y generar una plataforma de interacción entre las partes involucradas.

¡Muchas gracias!

